

Перспективы экономики Катара

Эльдар Касаев

Катарская экономика стремительно растет на протяжении последних лет, а ее «локомотивом» стала газовая отрасль, и прежде всего производство сжиженного природного газа (СПГ), доходы от экспорта которого постоянно пополняют казну эмирата.

Набранный Катаром темп и расширение его газовых амбиций будут продолжаться еще, по крайней мере, до 2030 г., как запланировано в долгосрочной государственной программе экономического развития «Национальное Видение -2030». Более того, подсчитано, что даже если эмират не станет увеличивать объемы добычи голубого топлива, то даже при всех возможных зигзагах газового рынка можно обеспечить минимум на 85–87 лет гарантированно высокие экспортные поступления.

Именно высокие финансовые ресурсы, обусловленные экспортом СПГ, позволяют Катару осуществлять надежное финансирование крупномасштабных проектов по созданию инфраструктуры и недвижимости в самом эмирате.

Так, благодаря крупным финансовым вливаниям можно использовать больше иностранных рабочих (в основном из стран Юго-Восточной Азии), что, в свою очередь, повышает спрос на те же объекты инфраструктуры.

Речь идет о «строительном буме», при котором в Катаре проектируются и строятся электростанции, заводы по опреснению воды, автодороги к новым районам, плотина и так называемая мостовая дорога над водами в соседний Бахрейн, современная железнодорожная сеть.

Еще одним несомненным плюсом, который позволяет Катару рассчитывать на поступательное развитие внутриэкономических проектов, является тот факт, что не так давно был принят ряд новых законов, расширяющих права иностранных инвесторов в эмирате.

В частности, отменены ограничения для иностранцев, которых одно время держали подальше от зон свободной торговли, а теперь они обладают правом иметь более чем 49% в бизнес-консалтинге, сфере инженерных технологий, в развлекательном и спортивном секторах.

КАСАЕВ Эльдар Османович – соискатель МГИМО(У) МИД России. E-mail: eldar_karach@mail.ru

Ключевые слова: Катар, Персидский залив, ССАГПЗ, экономика, газ, бизнес.

При этом юридически установлен минимальный порог инвестиций в 100 тыс. евро.

Несмотря на амбиции Катара завоевать в долгосрочной перспективе прочные позиции на различных газовых рынках, независимо от уровня добычи и его стоимости, власти эмирата, осознавая, что газодоллары не вечны, делают одним из условий экономической реформы диверсификацию.

Прогрессивные планы

В этой связи ставится новая перспективная задача – снизить сегодняшний показатель получения доходов (более 90% бюджета составляет прибыль от продажи газа и нефти) к 2015 г. на 25%. Одним из приоритетных направлений с учетом прогнозов на будущее катарцами называется сфера финансовых услуг.

Согласно последним официальным данным, в банковском и страховом секторе в настоящее время сосредоточено около 8,3% ВВП*. По итогам 2011 г. планируется порядка 17–20%. Насколько эти ожидания оправдаются, покажет время.

Кроме того, к 2012 г. в нефтехимической промышленности, по заявлению министра энергетики и промышленности Катара М.Сады, производственная мощность будет доведена до 18 млн т, что позволит стране войти в число мировых лидеров в области нефтехимических производств.

В частности, это производство этилена и полиэтилена «Катарской нефтехимической компанией», которая еще год назад приступила к реализации рассчитанной до 2030 г. программы развития стоимостью 700 млн долл.

Так, в промышленном городе Месаид с первоначальным капиталом в 220 млн долл. ведутся работы (проектные отметки планируется достичь в 2011 г.).

Также в рамках Совета сотрудничества арабских государств Персидского

залива (ССАГПЗ) Катаром создается крупнейшее в регионе предприятие «Каталюм» по производству алюминия (производственная мощность – 585 тыс. т, при необходимости она может быть доведена до 1,2 млн т в год). С выходом предприятия на проектную отметку ожидается повышение национального ВВП примерно на 1,5 млрд долл. и значительное ускорение темпов диверсификации экономики страны.

Стоит заметить, что к началу 2010 г. предприятие уже выпустило первую партию алюминиевого литья, которая была поставлена в Индию, что ознаменовало начало «алюминиевой эры» в катарском экспорте. Основными рынками сбыта продукции будут, как ожидается, страны ССАГПЗ, региона Ближнего Востока, Азии, государства Северной Америки.

В планах компании «Катар стил», являющейся первой интегрированной сталепроизводящей компанией в Персидском заливе, значится удвоение ежегодного производства продукции до 1,4 млн т к 2012 г. Сделать это предполагается при помощи ряда западноевропейских фирм, в частности, австрийской компании «Интеко», договор о сотрудничестве с которой был подписан в Вене 25 января 2010 г. Эта компания, известная на протяжении многих десятилетий своими проектами для металлургических заводов в России, Китае и ЕС, обязалась провести модернизацию су-

* Здесь и далее приводятся данные, полученные автором в Катарском управлении статистики.

ществующих сталеплавильных цехов эмирата. При этом ввод в эксплуатацию новых мощностей запланирован на четвертый квартал 2011 г.

Кроме того, «Катар стил» выбрала подразделение «Технологии для металлургии» компании «Сименс ВАИ» в качестве поставщика технологического оборудования для нового сталелитейного завода в Месаиде, на котором планируется ежегодно выпускать около 1,1 млн т заготовок (изначально производительность заказанных плавильных печей составляла лишь 95 т). Ввод в эксплуатацию намечен на первый квартал 2013 г.

Строительство нового завода вызвано необходимостью удовлетворить растущий спрос на конструкционную сталь в регионе Персидского залива и обеспечить реализацию проектов развития инфраструктуры в Катаре. На новое предприятие «Сименс ВАИ» поставит 110-тонную ЭДП* и 110-тонную печь-ковш, шестиручьевую машину непрерывного литья заготовок и вспомогательные системы, включая установку пылеулавливания для снижения выбросов в окружающую среду. Отличительной особенностью нового завода будет низкое потребление электроэнергии и других ресурсов, а также малый расход

запчастей, например электродов.

Примечательно, что немецкие производители стальных труб, которые ввозятся в Катар из ФРГ, испытывают определенное беспокойство в связи с тем, что Катар собирается наладить производство данного вида продукции.

«Стальная лихорадка», в последнее время охватившая эмират, объясняется благоприятными прогнозами в сфере строительства, где необходимы особые сорта и профили стали для модернизации и расширения международного аэропорта в Дохе.

В 2012 г. планируется завершить данный масштабный проект, что означает потенциальное обслуживание 50 млн пассажиров в год по сравнению с 13 млн в настоящее время.

Еще одной приоритетной целью эмирата является увеличение доли туристов. В планах катарской стороны – 20%-ное увеличение их численности в ближайшие 5 лет. Для этого предусмотрено вложить в инфраструктуру туризма 17 млрд долл. инвестиций. Эти средства будут потрачены, в частности, на строительство 101 отеля (причем количество гостиничных номеров и меблированных квартир с 6 тыс. уже в 2012 г. вырастет почти до 30 тыс.).

Инвестиционные тенденции

Катар продолжает вкладывать собственные финансовые средства в перспективные зарубежные проекты.

В результате – общие капиталовложения эмирата в других странах в 2010 г. составили, по оценкам катарского статистического ведомства, 23-25 млрд долл.

К наиболее крупным инвестиционным вложениям можно отнести следующие.

По итогам 2010 г., Катаром было вложено 5 млрд долл. в экономику Малай-

зии (прежде всего в энергетический сектор и недвижимость).

Помимо этого у Китая был приобретен пакет акций Китайского инвестиционного сельхозбанка на сумму 2,8 млрд долл.; у Бразилии – 5% акций банка «Сантандер» на сумму 2,7 млрд долл.; у Великобритании – торговый центр «Херродз» за 2,3 млрд долл., а также профинансировано строительство небоскреба «Парк хауз» в Лондоне стоимостью

* ЭДП – электро-дуговая печь.

380 млн долл.; у США – кинокомпания «Мирамакс» за 663 млн долл., а также принадлежавшая правительству США доля акций в компании «Дженерал Моторс»; у Швейцарии – горный курорт «Бургенштук» за 395 млн долл. у Египта – крупнейший в Каире отель «Форсизонз Гиза» вместе с торговым центром «Ферст Молл» общей стоимостью 250 млн долл.

Государственный фонд «Катар Фаундейшн» заключил пятилетний спонсорский контракт с футбольным клубом «Барселона» на сумму 166 млн евро.

В 2010 г. Катар также осуществил вложения в развитие экономики Саудовской Аравии, Судана, Аргентины, Уругвая и некоторых других стран.

В ближайшем будущем Доха намерена инвестировать в экономику Германии весьма солидные денежные ресурсы. Инвестиции будут направлены прежде всего в сектор IT-технологий, а также в крупные, средние и малые немецкие предприятия.

Катар уже владеет акциями компаний «Порше» (10%) и «Фольксваген» (17%).

В декабре 2010 г. эмират еще более расширил свое присутствие в Германии, объявив о том, что государственная компания «Катар Холдинг» приобрела 9,1% акций крупной немецкой строительной компании «Хохтиф» за 534 млн долл., чтобы спасти ее от поглощения испанской строительной компанией ACS.

В результате этого немецкие предприятия, ориентированные преимущественно на европейский рынок, получают возможность расширить круг клиентов. В частности, «Хохтиф» сможет принять участие в строительстве спортивных и инфраструктурных объектов в Катаре к чемпионату мира по футболу 2022 г.

В 2011 г. государственный инвестиционный холдинг «Катар Холдинг» заключил соглашение с испанским предприятием «Ибердрола»* о покупке 6,16% его общих активов. Сумма сделки, направленной на укрепление баланса и избежание увеличения финансового долга испанской компании (чистая задолженность – 24 млрд евро), составила 3 млрд долл.

По сообщению катарских источников, компании будут совместно искать возможности по долгосрочному развитию энергетического бизнеса на рынках развивающихся стран.

Минувшей весной в Нью-Йорке при поддержке катарской государственной компанией по недвижимости «Катари Диар»** состоялся инвестиционный форум, в котором приняли участие порядка 1,5 тыс. чел.

Среди них были: премьер-министр, министр иностранных дел Катара Х.бен Джасем, министр энергетики и промышленности Катара М.Сада, министр экономики и финансов Катара Ю.Камаль, заместитель министра энергетики США Д.Понеман, президент компании «Коноко Филлипс Катар» Э.Исааксон, председатель совета директоров компании «Эксон Мобил» Р.Тиллерсон, а также многие другие высокопоставленные лица Катара и США.

Целью данного масштабного мероприятия стала активизация инвестиций Вашингтона в экономику эмирата. По подсчетам местных специалистов, в ближайшие 10 лет Катару потребуются порядка 170 млрд долл. на реализацию намеченных крупных проектов: прокладки метро, железной дороги и создания сопутствующей инфраструктуры; завершение проекта модернизации международного аэропорта в Дохе; строительство нового морского порта.

* Указанный испанский холдинг работает в сфере энергетики, газа, телекоммуникаций, недвижимости и строительства.

** Дочерняя компания Катарского управления по инвестициям (КУИ).

Присутствие катарского бизнеса на территории США весьма солидно.

Так, американское отделение «Катар Петролеум» (доля в проекте – 70%) совместно с «Эксон Мобил» (17,6%) и «Коноко Филипс» (12,4%) инвестировало в строительство СПГ-терминала «Голден Пасс», поставки на который катарского газа начались в октябре 2010 г. и, как запланировано, продолжатся в течение 25 лет.

Данное сооружение мощностью 15,6 млн т СПГ в год является крупнейшим разжижающим терминалом в Америке, имеющим две пристани для танкеров, пять резервуаров для хранения СПГ и два завода по выпариванию СПГ. Терминал будет принимать углеводороды с двух катарских заводов по производству СПГ – «Катаргаз-3» и «Расгаз-3».

Несмотря на то что «Голден Пасс» уже начал действовать, его официальное открытие состоялось в рамках нью-йоркского форума, на котором катарский министр М.Сада заявил, что строительство и запуск данного терминала наглядно подтверждает намерение Дохи не только осуществлять поставки топлива в США, но и инвестировать в строительство соответствующей инфраструктуры.

В свою очередь, американцы особо отмечали следующие области для возможного выгодного вложения финансовых ресурсов США в экономику Катара: информационно-коммуникационные технологии, средства массовой информации, недвижимость, здравоохранение, культуру, спорт, туризм.

Эффективным результатом двухдневного мероприятия стало подписание Катаром и США четырех крупных сделок, среди которых:

- договор авиакомпании «Катар Эйрвэйз» о покупке 5 американских «Боингов» на сумму 1,3 млрд долл;

- договор об инвестировании 700 млн долл. государственной компанией «Катари Диар» в строительство микрорайона «Сити-Центр Д.С.» в Вашингтоне, включающего в себя жилые здания, офисные сооружения и гостиницы;

- пятилетний контракт между компаниями «Катари Диар» и «Катар Рейлвейз» (дочернее предприятие «Катари Диар»), с одной стороны, и американскими фирмами «Парсонс Интернешнл» и «Аэком» – с другой, на строительство линии легкого метро городе-спутнике Дохи Лусайле, возведение которого ведется в настоящее время.

Протяженность легкого метро, по словам представителей специально созданной на базе «Катари Диар» компании «Лусайл Риал Эстейт Инвестмент Компани», должна составить порядка 30 км;

- соглашение между катарским Управлением по общественным работам «Ашгаль» и американской «Парсонс Интернешнл» на строительство двух автомагистралей в Катаре.

В июле с. г. «Катари Диар» официально объявила о покупке морского порта «Таррако Марина» в северо-восточной части Испании. Сделку осуществила ее дочерняя компания «Катари Диар Марина Таррагона».

Таким образом, пользуясь серьезными финансовыми трудностями, с которыми столкнулись крупные иностранные компании стран Евросоюза и США, попавшие в сложную ситуацию из-за кризиса, Катар «по дешевке» скупает весьма внушительные процентные доли их активов. Это дает возможность Дохе не только делать выгодные вложения на будущее, но и благодаря сотрудничеству с иностранными «игроками» непосредственно закрепиться и наладить контакты на новых рынках.

Судя по всему, подобная линия Дохи сохранится и в будущем. Имея постоянно растущие доходы от экспорта СПГ, страна намерена вкладывать крупные финансовые средства за рубежом, поскольку внутри самого Катара инвестиционный потенциал практически исчерпан ввиду малых размеров территории страны и численности ее населения.

Более того, объем государственного резервного фонда Катара, по итогам 2010 г., достиг порядка 110 млрд долл., что позволяет эмирату и дальше сохранять

высокие темпы вложения финансовых ресурсов в крупные международные проекты, а также покупку долей в зарубежных компаниях и иностранных активов.

В заключение стоит отметить, что, невзирая на экономическую политику диверсификации, усилия Катара уменьшить зависимость государственного бюджета от экспорта голубого топлива пока не дадут ощутимых результатов, особенно в пост-кризисный период. Газовый бизнес до сих пор остается двигателем роста местной экономики, и темпы развития остальной промышленности и инвестиционной деятельности по-прежнему определяются состоянием именно углеводородной отрасли*.

Думается, что такой сценарий вполне обоснован, поскольку, учитывая нынешнюю напряженную обстановку на Ближнем Востоке, и, как следствие, резкую турбулентность сырьевых цен на региональных рынках, «газовая доминанта» позволит эмирату существенно приумножить собственное благосостояние за счет технологических возможностей бесперебойного экспорта СПГ в различные точки земного шара по максимально высокой стоимости.



* Несколько новых крупных установок по сжижению природного газа будут введены в эксплуатацию в течение ближайших двух лет, что приведет к 80%-ному увеличению объемов добычи и переработки топлива.

Другие газовые проекты (общей стоимостью свыше 96 млрд долл.) включают в себя расширение уже имеющихся месторождений и перерабатывающих производств на участке Аль-Шахин и на полях Барзана.