

Региональная интеграция в условиях глобализации

Андрей Бельянинов

Развитие интеграционных процессов в мире как формы международных экономических отношений проявляется в нескольких вариантах. Можно выделить два типа региональной интеграции:

- на межгосударственном уровне;
- на микроуровне (предприятие, фирма, корпорация и др.).

Международные интеграционные процессы вызывают острые противоречия объединяющихся стран в вопросах допустимых пределов ограничения политического и экономического суверенитетов, что отражает, прежде всего беспокойство правящих национально-государственных элит за «выгодность» своего положение на внутреннем рынке страны.

В современном мире происходит так называемая двойная интеграция:

- всемирная, или глобальная, экономическая интеграция, порожденная процессами транснационализации и глобализации;
- традиционная региональная интеграция, развивающаяся в определенных институциональных формах еще с 50-х годов¹.

Интеграционный процесс, происходящий на двух уровнях – глобальном и региональном, характеризуется, с одной стороны, нарастанием интернационализации хозяйственной деятельности, а с другой – политико-экономическим сближением, взаимодополнением и затем взаимозависимостью национальных экономик стран на политико-правовой региональной основе.

БЕЛЬЯНИНОВ Андрей Юрьевич – доктор экономических наук, профессор (Дипломатическая академия МИД России). E-mail: da.pershin@yandex.ru

Ключевые слова: региональная интеграция, международная интеграция, формы экономической интеграции.

Региональная интеграция выражает взаимозависимую тенденцию, развивающуюся рядом с более глобальной интеграцией.

Итак, международная интеграция развивается на уровне предприятий и на уровне государств.

1. *Институциональный тип интеграции*, или интеграция государств, – это объективный и направляемый процесс взаимопроникновения, сращивания национальных процессов, в результате чего сближаются прежде всего экономические, а затем социальные, политические, институциональные структуры объединяющихся государств².

Формы, или виды, региональной интеграции характеризуются степенью обеспечения свободного перемещения факторов производства внутри интеграционной группы.

Рассматривая международную интеграцию с точки зрения обеспечения свободного перемещения факторов производства в интеграционном образовании, а также с позиции постепенного и последовательного развития – от простого к сложному, интеграционный процесс можно разложить по следующим этапам международной экономической интеграции (МЭИ):

- зона свободной торговли (ЗСТ);
- таможенный союз (ТС);
- общий рынок (ОР);
- экономический союз (ЭС);
- экономический и валютный союз (ЭВС);
- полная экономическая и политическая интеграция.

Зона свободной торговли – это преференциальная зона, где в идеале осуществляется свободная от таможенных и количественных огра-

ничений международная торговля товарами.

Таможенный союз – соглашение двух или более государств об отмене таможенных пошлин в торговле между ними, создании единой таможенной территории государств – членов таможенного союза с единым таможенным тарифом для торговли со странами, не входящими в ТС. Это, по сути, форма коллективного протекционизма по отношению к третьим странам.

Общий рынок – соглашение между странами, когда в ТС устанавливается и обеспечивается свободное перемещение факторов производства и согласовываются основные направления экономической политики.

Экономический союз – соглашение, когда, в дополнение к существующему общему рынку, гармонизируется фискальная и монетарная политика.

Экономический и валютный союз – соглашение, когда в дополнение к ЭС проводится единая макроэкономическая политика, создаются наднациональные органы управления и вводится в безналичный и наличный оборот единая валюта.

И, наконец, заключительный этап в развитии интеграционного процесса – полная экономическая и политическая интеграция. На этом этапе в настоящее время находится единственное интеграционное объединение Европейский союз.

Можно выделить основные результаты региональной интеграции:

- синхронизация процессов экономического и социального развития стран, сближение макроэкономических показателей экономического развития;

– углубление взаимозависимости национальных экономик и интегрированности стран;

– рост ВВП и производительности труда;

– рост масштабов производства и сокращение издержек;

– образование региональных рынков торговли³.

2. *Частнокорпоративный тип интеграции*, или интеграция на уровне предприятий, – интеграция капиталов и активов компаний:

– горизонтальная интеграция предполагает объединение предприятий, действующих в одной отрасли на одном отраслевом рынке. Таким образом, предприятия пытаются противостоять конкуренции со стороны сильных партнеров;

– вертикальная интеграция – это объединение компаний, функционирующих в разных отраслях, но связанных между собой последовательными ступенями производства или обращения⁴.

Формы частнокорпоративной интеграции:

– создание совместных предприятий (СП);

– осуществление международных производственных и научных программ.

В результате частнокорпоративной интеграции образуются рынки, которые базируются на сети, и торговля на таких рынках называется интеграционной торговлей.

Как правило, региональная интеграция и интеграция на уровне предприятий протекают параллельно.

Региональные объединения различаются также по:

– глубине и характеру сращивания экономик стран-партнеров;

– выбранной интеграционной стратегии и институциональному устройству;

– сферам и масштабам деятельности;

– количеству государств-членов;

– социокультурным признакам⁵.

Таким образом, интеграция характеризуется некоторыми существенными характеристиками, которые в совокупности отличают ее от других форм международных экономических отношений:

– устранением ограничений в движении товаров, услуг, капиталов, людских ресурсов между странами – участницами соглашения;

– согласованием экономической политики стран-участниц;

– взаимопроникновением и переплетением национальных производственных процессов, формированием в рамках региона технологического единства производственного процесса;

– широким развитием международной специализации и кооперации в производстве, науке и технике на основе наиболее прогрессивных и глубоких их форм, совместным финансированием развития экономики и ее инновационного механизма;

– структурными изменениями в экономике стран-участниц;

– сближением национальных законодательств, норм и стандартов;

– целенаправленным регулированием интеграционного процесса, развитием органов управления хозяйственным взаимодействием (возможны как межгосударственные, так и надгосударственные механизмы управления, как в случае с ЕС);

– региональностью пространственных масштабов интеграции.

Международная интеграция прошла большой путь, и исторически наиболее глубокое развитие она получила в Западной Европе, где во второй половине XX в. постепенно создавалось единое экономическое пространство.

Западноевропейское сообщество является в настоящее время самым старым и продвинутым интеграционным блоком, именно он служил главным теоретическим обоснованием, практическим опытом и примером для подражания другим развитым и развивающимся странам в объединении их потенциалов в рамках интеграционной группы.

Для западноевропейской интеграции существовало несколько объективных предпосылок:

- страны Западной Европы имеют длительный исторический опыт развития хозяйственных связей, в результате чего произошла сравнительная унификация экономических институтов;

- западноевропейская интеграция опиралась на близкие политические, культурные и религиозные традиции;

- идеи единой Европы, которые были популярны еще в средневековую эпоху как отражение единства христианского мира и как память о Римской империи;

- итоги Первой и Второй мировых войн, которые окончательно доказали, что силовое противоборство в Западной Европе не принесет победу какой-то одной стране, а лишь приведет к общему ослаблению всего региона;

- геополитические факторы – необходимость объединять Западную Европу для противодействия полити-

ческому влиянию с Востока и экономической конкуренции других лидеров⁶.

На первом этапе западноевропейская интеграция развивалась в рамках зоны свободной торговли. В этот период, с 1958 по 1968 г., в сообщество входили только шесть стран – Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды и Люксембург. В этот период между ними были отменены таможенные пошлины и количественные ограничения на взаимную торговлю, но каждая страна-участница еще сохраняла свой национальный таможенный тариф в отношении третьих стран. Тогда же началась координация внутренней экономической политики (прежде всего в сфере сельского хозяйства).

Второй этап западноевропейской интеграции – таможенного союза – оказался самым продолжительным – с 1968 по 1986 г. В этот период страны – члены интеграционной группы ввели единые внешние таможенные тарифы для третьих стран, установив уровень ставок единого таможенного тарифа по каждой товарной позиции как среднее арифметическое национальных ставок. Экономический кризис 1973–1975 гг. несколько затормозил интеграционный процесс, но не остановил.

Третий этап (1987–1992 гг.) ознаменовался созданием общего рынка. Для этого предполагалось ликвидировать пограничные таможенные посты и паспортный контроль, унифицировать технические стандарты и системы налогообложения, провести взаимное признание образовательных сертификатов. Поскольку мировая экономика переживала подъем, все эти меры удалось осуществить довольно быстро⁷.

Четвертый этап – формирование экономического союза – начался в 1993 г. и продолжается до сих пор. Главными его достижениями стали завершившийся в 2002 г. переход на единую валюту – евро и введение с 1999 г., согласно Шенгенской конвенции, единого визового режима.

Однако между крупнейшими современными региональными интеграционными блоками развитых стран – ЕС и НАФТА – есть существенные различия:

– ЕС имеет гораздо более высокий уровень интеграции, что является результатом ее более долгой истории;

– если ЕС является полицентрической группировкой, то в НАФТА проявляется асимметрия экономической взаимозависимости. Канада и Мексика не столько партнеры по интеграционному процессу, сколько конкуренты на американском рынке товаров и рабочей силы;

– НАФТА более разнородна, чем ЕС, поскольку в ее составе не только лидеры мировой экономики, но и новые индустриальные страны третьего мира, в частности Мексика (табл. 1–2).

Некоторые интеграционные группировки в регионах мира даны в табл. 3.

В развивающихся странах есть несколько десятков региональных объединений интеграционного типа, но их значение, как правило, относительно невелико (табл. 4).

Поскольку основные предпосылки объединения имели субъективно-политический, а не объективно-экономический характер, то большинство этих интеграционных блоков оказалось нежизнеспособными. В дальнейшем торговые взаимосвязи между странами – членами этих объединений либо ослабевали, либо застывали на довольно невысоком уровне интеграционного взаимодействия.

Таблица 1

Сравнительная характеристика ЕС и НАФТА

Характеристика	ЕС (1958 г.)*	НАФТА (1992 г.)*
Число стран	6	3
Уровень интеграции	Экономический союз	Зона свободной торговли
Распределение сил внутри блока	Полицентричность при общем лидерстве Германии	Моноцентричность (США – абсолютный лидер)
Степень разнородности стран-участниц	Наиболее низкая	Средняя
Развитие органов наднационального управления	Система органов наднационального управления (Совет ЕС, Европейская комиссия, Европарламент и др.)	Специальных органов наднационального управления нет

Примечание: В скобках указан год образования организации.

Источник: сост. по: Бургонов О.В. Международная интеграция – тенденции XXI века. М.: Норма, 2009. С. 74.

Доля региональных группировок в мировом валовом внутреннем продукте, мировом экспорте и инвестициях

Региональные группировки	Доля в:		
	мировом ВВП	международном экспорте	инвестициях
Европейский союз	24	43	19
НАФТА	26	17	19

Источник: Иванов С.В. НАФТА: эволюция развития // Мировая экономика. 2010. № 1.

Основная причина неудач большинства интеграционных опытов в третьем мире заключается в том, что им не хватает двух важнейших предпосылок успешной интеграции – близости уровней социально-экономического развития и высокой степени индустриализации. Наилучшие шансы имеют новые индустриальные страны (именно они преобладают в АСЕАН и МЕРКОСУР), которые приблизились по уровню развития к промышленно развитым государствам⁸.

Во времена существования социалистического блока была предпринята попытка объединить страны соцлагеря в единую группировку не только политически, но и экономически. Организацией, регулирующей экономическую деятельность социалистических стран, стал созданный в 1949 г. Совет экономической взаимопомощи (СЭВ). Его следует признать первым послевоенным интеграционным блоком, опередившим появление ЕЭС. Первоначально он формировался как организация социалистических стран только Восточной Европы, но позже в него вошли Монголия, Куба и Вьетнам⁹.

По идее национальные хозяйства должны были выступать в СЭВ как составные части единого мирового социалистического хозяйства. Но рыночный механизм интеграции оказался заблокирован – этому препятствовали основы государственно-монополистической системы хозяйства социалистических стран, не допускавшей возможности развития самостоятельных связей предприятий по горизонтали даже в рамках одной страны, препятствовавшие свободному движению финансовых ресурсов, рабочей силы, товаров и услуг.

Распад СЭВ в 1991 г. показал, что тезис об интегрированности национальных социалистических экономик в единую целостность не выдержал испытания временем. Помимо чисто политических факторов главной причиной распада СЭВ стали те же причины, из-за которых не функционируют многие интеграционные группировки стран третьего мира: ко времени своего вступления на путь социализма большинство стран не достигли той стадии индустриальной зрелости, которая предполагает формирование внутренних стимулов к интеграции¹⁰.

Таблица 3

**Интеграционные экономические организации в основных
регионах мира**

Наименование организации	Число членов	Год создания
Европейский союз (первоначально Европейское экономическое сообщество)	27	1957–1992
Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ)	4	1960
Содружество Независимых Государств (СНГ)	10	1991
Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС)	11	1992
Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)	3	1994
Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)	10	1967
Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии (СААР)	7	1985
Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ, ранее Латиноамериканская ассоциация свободной торговли – ЛАСТ)	11	1960–1980
Андская группа, или Андский пакт	5	1969
Карибское сообщество и Карибский общий рынок	14	1973
Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР)	5	1991
Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС)	16	1976
Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)	20	1994
Южноафриканское сообщество развития (САДК)	11	1992
Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК)	6	1966
Совет арабского экономического единства (САЭЕ)	12	1964
Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ)	6	1981
Зона свободной торговли в Центральной Европе (ЦЕФТА). Период существования: 1992–2006 гг.	7	1992
Форум Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). Не является интеграционным объединением	21	1989

Источник: Бургонов О.В. Международная интеграция – тенденции XXI века. М.: Норма, 2009. С. 56.

Крупнейшие современные региональные интеграционные организации развивающихся стран

Название и дата основания	Состав
Интеграционные организации Латинской Америки	
Латиноамериканская зона свободной торговли (LAFTA) – с 1960 г.	11 стран – Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Колумбия, Мексика, Парагвай, Перу, Уругвай, Чили, Эквадор
Карибское сообщество (CARICOM) – с 1967	13 стран – Антигуа и Барбуда, Багамы, Барбадос, Белиз, Доминика, Гайана, Гренада и др.
Андская группа (Andian Group) – с 1969 г.	5 стран – Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор
Общий рынок стран Южного Конуса (MERCOSUR) – с 1991 г.	5 стран – Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай, Венесуэла + ассоциированные члены: Боливия, Чили, Колумбия, Эквадор и Перу
Интеграционные объединения Азии	
Организация экономического сотрудничества (ЕСО) – с 1964 г.	10 стран – Афганистан, Азербайджан, Иран, Казахстан, Киргизстан, Пакистан, Таджикистан, Туркменистан, Турция, Узбекистан
Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (ASEAN) – с 1967 г.	10 стран – Бруней, Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Вьетнам, Лаос, Мьянма, Камбоджа
Экономическое сообщество БИМСТ (BIMST-EC) – с 1998 г.	5 стран – Бангладеш, Индия, Мьянма, Шри-Ланка, Таиланд
Интеграционные объединения Африки	
Восточноафриканское сообщество (ЕАС) – с 1967 г., повторно с 1993 г.	3 страны – Кения, Танзания, Уганда
Экономическое сообщество западноафриканских государств (ECOWAS) – с 1975	15 стран – Бенин, Буркина-Фасо, Гамбия, Гана, Гвинея, Гвинея Бисау и др.
Общий рынок Восточной и Южной Африки (COMESA) – с 1982 г.	19 стран – Ангола, Бурунди, Заир, Замбия, Зимбабве, Кения, Коморы, Лесото, Мадагаскар, Малави и др.
Союз арабского Магриба (UMA) – с 1989 г.	5 стран – Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис

Источник: сост. по: Бургонов О.В. Международная интеграция – тенденции XXI века. М.: Норма, 2009.

Первой попыткой создания на постсоветском пространстве нового жизнеспособного экономического блока стало Содружество Независимых Государств (СНГ), объединившее 12 государств – все экссоветские республики, кроме стран Балтии*. В 1993 г. в Москве все страны СНГ подписали договор о создании Экономического союза для формирования на рыночных основах единого экономического пространства. Однако когда в 1994 г. была предпринята попытка перейти к практическим действиям, создав зону свободной торговли, то половина стран-участниц (включая Россию) посчитали это преждевременным¹¹.

18 октября 2011 г. восемь стран – членов Содружества – Россия, Украина, Белоруссия, Казахстан, Армения, Киргизия, Молдавия и Таджикистан – подписали новый договор о зоне свободной торговли в СНГ взамен не вступившего в силу договора о создании зоны свободной торговли от 1994 г.

Многие эксперты полагают, что СНГ и в настоящее время выполняет главным образом политические, а не экономические функции. На неудачу этого опыта повлияло во многом то обстоятельство, что интеграционный блок попытались создать в разгар затяжного экономического спада, длившегося почти во всех странах СНГ до конца 90-х годов, когда преобладали настроения «каждый сам за себя». Начало экономического подъема создало более благоприятные условия для развития инте-

грационных процессов в СНГ, были созданы субрегиональные группы интеграционного типа из государств – членов Содружества.

Наиболее серьезным подходом к интеграционному объединению является Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС). Подписанный в 2000 г. президентами пяти стран (Белоруссии, Казахстана, Киргизии, России и Таджикистана) Договор об образовании Евразийского экономического сообщества оказался более удачным, чем предшествующие интеграционные опыты¹².

В результате понижения внутренних таможенных барьеров удалось стимулировать взаимную торговлю. Однако, хотя объем взаимной торговли стран ЕврАзЭС растет, доля их взаимной торговли в экспортно-импортных операциях продолжает снижаться, что является симптомом объективного ослабления экономических взаимосвязей¹³.

В последние полтора-два года развития интеграционных процессов государств Содружества выделяется Таможенный союз, образованный Россией, Белоруссией и Казахстаном. Уже есть и определенные успехи в работе ТС: создано единое таможенное пространство – упразднены таможенные посты между государствами, что облегчило развитие торгово-экономических связей; упрощена таможенная процедура, введен единый внешний таможенный тариф на основе согласованного таможенного кодекса стран членов ТС и т.д.

* В настоящее время 11 государств; 18 августа 2009 г. Грузия вышла из состава СНГ.

Политическая воля руководства России, Белоруссии и Казахстана и четкое соблюдение достигнутых договоренностей позволили за очень короткое время пройти путь от зоны свободной торговли к Таможенному союзу с перспективой формирования в сжатые сроки единого экономического пространства трех стран.

С 1 января 2010 г. Таможенный союз вступил в силу. Было принято свыше 40 международных договоров, определяющих условия создания и статус единой таможенной территории, институциональную структуру ТС, механизмы регулирования торговли с третьими странами, порядок взимания косвенных налогов, базовые нормы в области технического регулирования, санитарных, ветеринарных и фитосанитарных требований.

С начала 2010 г. введены единые для трех стран таможенно-тарифное и нетарифное регулирование торговли товарами с третьими странами. Введены в действие Единый таможенный тариф на основе унификации национальных таможенных тарифов, а также механизмы применения тарифных квот, системы льгот и преференций государств – участников ТС.

Очень сложный, трудоемкий и ответственный процесс в рамках формирования ТС – разработка и введение единого Таможенного кодекса ТС, являющегося организационно-правовой основой функционирования единой таможенной территории.

В этом документе определяются единые формы и методы таможенного контроля и таможенного оформления, технология контроля перемещения товаров и транспортных средств на единой таможенной территории.

Договор о Таможенном кодексе Таможенного союза был принят главами государств на заседании Межгоссовета ЕврАзЭС (27 но-

ября 2009 г., Минск), тогда же был утвержден План мероприятий по введению в действие Таможенного кодекса ТС, а 27 января 2010 г. Комиссия ТС своим решением установила Сетевой график подготовки в 2010 г. проектов международных соглашений и нормативных правовых актов, предусмотренных кодексом.

В течение первого квартала 2010 г. велась активная работа по внесению изменений и дополнений в Таможенный кодекс ТС, направленных на упрощение и ускорение таможенных процедур, сокращение издержек таможенного оформления для участников ВЭД, причем во многих случаях вносимые поправки существенно улучшали действующие национальные нормы.

Результатом этой работы стал подписанный 16 апреля 2010 г. Протокол о внесении изменений и дополнений в базовый Договор о Таможенном кодексе ТС.

К концу 2011 г. были:

- реализованы все ключевые решения Межгоссовета ЕврАзЭС;

- выполнены все основные мероприятия по обеспечению создания и функционирования Таможенного союза, формированию его договорно-правовой базы и институциональной структуры, единой системы внешнеторгового тарифного, нетарифного и таможенного регулирования, ведению согласованной политики в области технического регулирования, применения санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер.

Залог успеха любого интеграционного начинания – наличие дееспособного, наделенного необходимыми полномочиями и обеспеченного достаточными ресурсами для решения поставленных задач интеграционного органа. Такой орган в случае ТС – Комиссия таможенного союза (КТС).

С 1 января 2010 г. полномочия КТС в области регулирования внешней торговли распространяются:

- на изменение ставок ввозных таможенных пошлин;

– ведение товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (ТН ВЭД);

– установление тарифных льгот и тарифных квот;

– определение системы тарифных преференций;

введение нетарифных мер регулирования.

Согласно договору о Комиссии таможенного союза, решения КТС принимаются большинством в 2/3 голосов; при этом Россия имеет 57% голосов, Белоруссия и Казахстан – по 21,5%.

Решения по отдельным чувствительным вопросам принимаются консенсусом.

Главный рабочий орган ТС – Секретариат Комиссии Таможенного союза, обеспечивающий подготовку и принятие решений.

Внутренний товарооборот стран Таможенного союза в настоящее время только набирает обороты.

За последние полгода он составил 13,5%, что вдвое больше, чем показатели внешней торговли России, – 8%¹⁴.

При этом в последнее время большую часть товарооборота составляет готовая продукция, а не сырьё.

Таким образом, на постсоветском экономическом пространстве действуют как факторы притяжения (прежде всего заинтересованность в рынках сбыта для товаров, малоконкурентных на мировом рынке), так и факторы отталкивания (экономическое неравенство участников, различия их политических систем, стремление избавиться от гегемонизма крупных и сильных стран, переориентироваться на более перспективный мировой рынок).

Интенсивность развития интеграции в различных интеграционных группах можно проследить по совокупности нескольких показателей (табл. 5).

Довольно распространенный показатель – доля в процентах от суммарного валового национального продукта (ВНП), приходящаяся на внутрирегиональный товарооборот, экспорт, импорт. При этом важна и динамика этого показателя, позволяющего установить, усиливается интеграционная составляющая во взаимном сотрудничестве или нет.

Согласно данным табл. 5, во всех вышеназванных группировках растет доля внутрирегиональных связей в совокупном региональном ВНП. Наиболее весома она в рамках Евророзны: в 2010 г. – 12,8% составило отношение экспорта к ВНП и 12% – доля импорта в совокупном ВНП.

Показатели не сопоставимы с долей в ВНП торговли стран Евророзны с США (0,4% по экспорту и 1,0% по импорту) или с Японией (2,0% и 2,0% соответственно) – главными внерегиональными торговыми партнерами стран Евророзны.

Активно растет рассматриваемый показатель в НАФТА, АСЕАН, и МЕРКОСУР¹⁵.

Следующий показатель – доля внутрирегионального товарооборота в процентах к общему совокупному внешнеторговому обороту стран – партнеров по интеграционной группе.

Чем она выше, тем сильнее взаимосвязаны и взаимодополняемы экономики стран-партнеров, тем в большей степени можно говорить о едином региональном пространстве¹⁶ (табл. 6).

Согласно представленным данным, лидирует по данному показателю Европейский союз – 61,6% внешней торговли его членов приходится на внутрирегиональные связи, в НАФТА – 56,5%.

Исключительным динамизмом отличалась интеграция в МЕРКОСУР, где данный показатель вырос на 12,3%, но мировой финансовый кризис внес свои коррективы в данный процесс и сейчас наблюдается снижение данного показателя.

Торговля партнеров по интеграционной группировке

% к совокупному региональному ВВП

Интеграционные группы	По годам:					
	1990		2000		2010	
	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт
Еврозона						
Внутризональная торговля	12,6	12,4	12,4	11,4	12,8	12,0
с Японией	0,5	1,0	0,5	0,9	0,4	1,0
с США	1,4	1,6	1,4	1,5	2,0	2,0
с другими промышленными развитыми странами	4,5	3,9	4,4	3,8	5,0	4,2
с развивающимися странами	4,0	4,5	5,2	4,7	5,8	5,6
НАФТА						
Внутри НАФТА:	3,4	3,5	4,8	4,9	5,3	5,4
с Японией	0,9	1,6	0,9	1,7	0,7	1,5
с Еврозоной	1,3	1,4	1,2	1,5	1,2	1,7
с другими промышленно развитыми странами	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8
с развивающимися странами	1,9	3,0	2,7	3,8	2,5	4,0

Продолжение табл. 5

Интеграционные группы	По годам:					
	1990		2000		2010	
	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт
АСЕАН						
Внутри АСЕАН:	7,6	6,9	10,6	8,8	11,7	11,8
с Японией	7,6	10,5	6,2	11,7	5,9	8,3
с США	7,8	6,6	8,1	6,8	10,9	6,8
с Еврозоной	4,7	5,1	4,7	5,5	6,3	4,3
с другими промышленно развитыми странами	3,0	4,5	3,0	4,0	4,5	3,3
с развивающимися странами	9,3	11,5	10,5	11,9	13,4	14,0
МЕРКОСУР						
Внутри МЕРКОСУР:	1,0	1,1	1,8	1,8	2,1	2,3
с США	1,7	1,2	1,2	1,8	1,2	2,2
с Еврозоной	2,4	1,2	1,7	2,0	1,7	2,3
с другими промышленно развитыми странами	1,2	0,9	1,2	1,2	0,9	1,4
с развивающимися странами	2,0	1,6	2,1	2,0	2,0	2,0

Источник: Синцеров Л.М. Длинные волны глобальной интеграции // Мировая экономика. 2010. № 5. С. 58.

Доля внутрирегионального экспорта в общем экспорте стран-участниц

%

Группировка	По годам		
	1990	2000	2010
Европейский союз	59,0	63,5	61,6
НАФТА	41,4	46,2	56,5
МЕРКОСУР	8,9	20,3	11,5
АСЕАН	18,7	23,0	24,0

Источник: Синцеров Л.М. Длинные волны глобальной интеграции // Мировая экономика. 2010. № 5. С. 58.

Таким образом, западноевропейская интеграция в какой-то степени является более прочной, чем конкурирующие с ней экономические блоки других развитых стран.

Однако НАФТА явно настигает ЕС по причине гораздо более высокого динамизма внутрирегионального экспорта.

Как будут развиваться интеграционные объединения, покажет время. Сейчас финансово-экономический кризис проверяет на прочность известные образования интеграционного типа в мировом хозяйстве, наиболее обсуждаемый из них – ЕС, в частности зона евро, для спасения которой недостаточен потенциал самого интеграционного блока; идет поиск возможного взаимодействия с Китаем и Россией.

Примечания

¹ Международные экономические отношения / под ред. Р.И.Хазбулатова. М.: Норма, 2008. С. 208.

² Мировая экономика / под ред. В.К.Ломакина. М.: Анкил, 2009. С. 174.

³ Международные экономические отношения / под ред. В.Е.Рыбалкина. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. С. 106.

⁴ Миклашевская Н.А., Холопов А.В. Международная экономика. М.: Инфра-М, 2008. С. 119.

⁵ Мировая экономика / под ред. А.С.Булатова. М.: Инфра-М, 2006. С. 82.

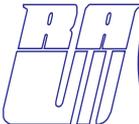
⁶ Сергеев П.В. Мировая экономика. М.: Норма, 2007. С. 73.

⁷ Кудров В.М. Мировая экономика. М.: БЕК, 2007. С. 113.

⁸ Колесов В.П., Кулаков М.В. Международная экономика. М.: Экономика, 2008. С. 210.

⁹ Международные экономические отношения / под ред. Е.Ф.Жукова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006. С. 108.

- ¹⁰ Синцеров Л.М. Глобальная интеграция за 150 лет. Пространственные структуры мирового хозяйства / под ред. Н.С.Мироненко. М.: Пресс-Соло, 2009. С. 91.
- ¹¹ Мировая политика и международные отношения / под ред. В.А.Ачкасова. СПб.: Питер, 2008. С. 118.
- ¹² Киреев А.П. Международная экономическая интеграция. М.: Норма, 2008. С. 182.
- ¹³ Буглай В.Б., Ливенцев Н.Н. Международные экономические отношения. М., 2005. С. 143.
- ¹⁴ Россия, Казахстан, Белоруссия: перспективы интеграции // Торгово-промышленные ведомости. 2 октября 2012 // URL: <http://www.tpp-inform.ru>
- ¹⁵ Бургонов О.В. Международная интеграция – тенденции XXI века. М.: Норма, 2009. С. 86.
- ¹⁶ Основы внешнеэкономических отношений / под ред. И.П.Ушинского. М.: Международные отношения, 2009. С. 138.

 **ОБОЗРЕВАТЕЛЬ** <http://www.rau.su>
OBSERVER E-mail: observer@ru.ru

На сайте Вы найдете информацию о печатных и электронных изданиях ООО «РАУ-Университет»:

- журнал «Обозреватель–Observer» (1992–2012 гг.);
- «Современная политическая история России» – «Хроника» (1985–2009 гг.) на CD;
- книжное издание «Ратная слава Отечества» в 6 томах;
- информация и аналитика.